

La prise de parole en public : transformer l'exercice en réussite

Cible Collaborateur commercial souhaitant travailler la qualité de relation avec ses clients

Prérequis Aucun

Objectif • Sécuriser sa prise de parole en développant ses capacités d'expression orale

Durée 1 jour

Programme Développer son expression orale : comment cela devient possible?

- Les principes de la communication orale
- Comment favoriser l'écoute des autres ?
- Comment gérer son stress ?

Les ingrédients-clés de la prise de parole

- L'ancrage au sol
- Porter le regard sur l'autre
- Gérer la respiration
- Créer l'attention
- Gérer son espace

Les outils à maîtriser pour une prise de parole de qualité et efficace

- Quels mots quel vocabulaire ?
- Comment positionner sa voix ?
- Quelle gestuelle nous trahit ?

La structuration de son discours

- La scénarisation de son intervention
 - Conception de « l'histoire » du discours
- La règles des « 3 dires »
 - Dire ce que l'on va dire
 - Le dire
 - Dire ce que l'on a dit

Modalités pédagogiques

Session présentielle

Approche pédagogique progressive. Toutes les séquences sont animées par des ateliers, des autodiagnostics...

Utilisation de l'outil vidéo pour un feed-back efficace et qualitatif.

Evaluations Test préalable de positionnement

Entraînement aux savoirs et savoir-faire acquis

Tarif 1 465 € HT par jour par groupe de 10 personnes

Accessibilité Accueil et modalités pédagogiques adaptés aux participants en situation de handicap

Modalités et délais d'accès Réalisation sur site de l'entreprise

Contact à solliciter : contact@nexforma.fr

Délai de mise en œuvre : 2 mois